



BRAINWARE

SOLUTIONS

Wir suchen dich!

Account Manager (m/w/d) Projektvertrieb B2B

Gestalte Lösungen, die begeistern!

Du möchtest Kundenbeziehungen aktiv gestalten, Projekte vorantreiben und gemeinsam mit uns individuelle Lösungen für anspruchsvolle Kunden entwickeln?
Dann bist du bei uns genau richtig.



Sondermaschinenbau trifft Innovation: Gestalte im internationalen B2B-Projektvertrieb Kundenlösungen, die es in dieser Form vorher nicht gegeben hat.

Die **Brainware Solutions GmbH** aus Chemnitz ist seit fast 30 Jahren einer der gefragten Spezialisten für Prüf- und Montagetechnik. Mit über 100 Kunden in mehr als 30 Ländern entwickeln wir maßgeschneiderte Speziallösungen für eine große Bandbreite unterschiedlichster Industriezweige.

Was uns auszeichnet

Branchenübergreifende Expertise:

führend bei der Qualitätsprüfung von Bauteilen, hochentwickelten Kabelbaumsystemen und automatisierten End-of-Line-Testsystemen

Alles aus einer Hand:

von der Machbarkeitsanalyse über die eigene zerspanende Fertigung bis zum lebenslangen, weltweiten Support

Smarte Technologie:

robuste Hardware, flexibel und schnittstellenunabhängig verbunden mit unserer eigenen Bildverarbeitungs- und Automatisierungssoftware vCheck®

Deine Aufgaben

- **Kunden betreuen und weiterentwickeln:**
Du pflegst bestehende Kundenbeziehungen und baust neue Kontakte auf.
- **Anforderungen verstehen:**
Du nimmst Kundenanforderungen auf, erstellst Angebote und begleitest Projekte bis zur Umsetzung.
- **Lösungen gestalten:**
In enger Zusammenarbeit mit Konstruktion, Produktion, Service und Marketing entwickelst du passgenaue Kundenlösungen.
- **Potenziale erkennen:**
Du identifizierst neue Marktchancen und trägst zum Wachstum unseres Unternehmens bei.

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- Mindestens 3 Jahre Erfolg im B2B-Vertrieb oder Account-Management
- Technisches Verständnis und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise und Freude am Kundenkontakt
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B

Das bieten wir dir



Unbefristeter Arbeitsvertrag und strukturierte Einarbeitung



Hybrides Arbeiten und flexible Arbeitszeiten in Gleitzeit



Attraktive Vergütung



28 Tage Urlaub



Betriebliche Altersvorsorge



Kindergartenzuschuss bis zu 300 €



Kollegiales Team und regelmäßige Mitarbeiter-events

Klingt nach dir?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.
Bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams.

✉ hr@brainware-solutions.de

☎ 03722 50550 -0

🌐 www.null-ppm.info/jobs